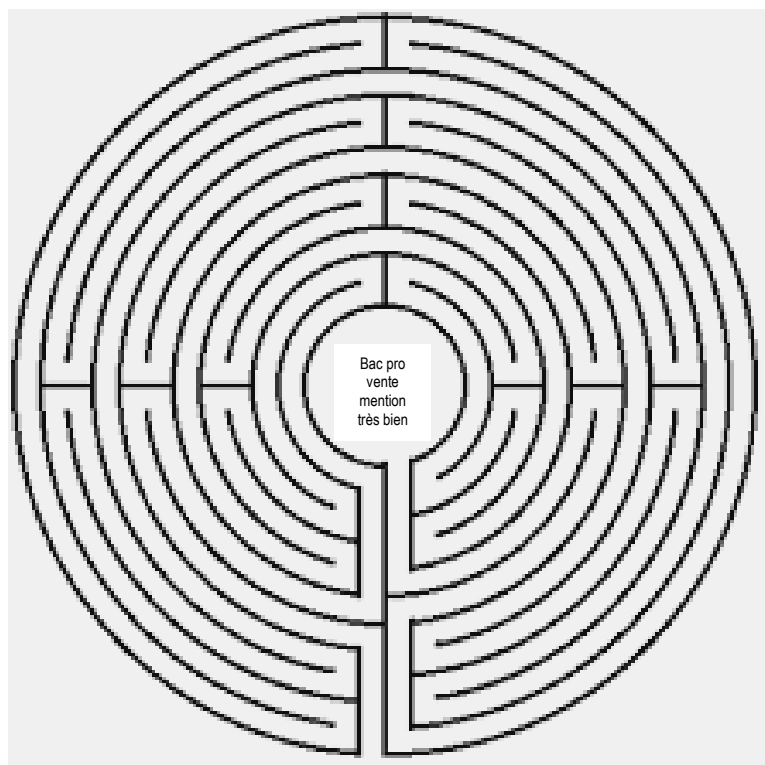


Le BAC PRO vente : pourquoi pas vous ?

Le journal des élèves de seconde professionnelle vente

Lycée Jean Monnet, La Queue-les-Yvelines

LE LABYRINTHE DE LA 3EME JUSQU'AU BAC PRO



3ème collège

Pour trouver la destination de votre avenir voici le labyrinthe qui vous emmène jusqu'au Bac pro vente avec mention !

Axel et Benjamin

Des mots pour parler du lycée professionnel...

Les mots de Madame la Proviseure : « La seconde Pro., c'est tellement différent de ce que l'on connaît au collège que ça fait peur ! Alors on dit que c'est nul ou que ça ne mène à rien. En troisième, on n'a pas forcément envie de faire des choix différents des copains, alors on part avec eux en seconde générale, bien qu'on n'aime pas forcément passer des heures à réfléchir sur des idées. Pourtant tout le monde ne fonctionne pas pareil ! Certains deviennent brillants quand on leur demande d'appliquer ce qu'ils ont appris en agissant et non en raisonnant. En Pro., on peut découvrir des matières nouvelles, dans lesquelles on n'a pas de lacunes, avec des enseignants qui sont là pour vous aider à progresser. On y découvre des choses que l'on peut tester en entreprise, en stage, dans la vraie vie. Et ces stages donnent des notes qui comptent pour le Bac ! Et on retrouve la confiance en soi, la fierté de montrer ce qu'on sait faire. En Pro., plus on avance, plus on se donne les moyens de construire son avenir. Il faut travailler, bien entendu, mais au moins, on voit vite à quoi sert ce que l'on apprend. Cela fait huit ans maintenant que j'accueille des Bacs Pros dans mes lycées, et ce sont les résultats de ces bacs-là que j'attends tous les ans avec le plus d'impatience. » F.Larduinat, Proviseure

Les mots des élèves au mois de septembre 2014 : « dans ma bulle », « bien », « c'est piquant ! », « bien intégré », « inquiet », « posé », « à l'aise », « ça me plaît », « enthousiaste », « content », « on verra », « des doutes », « ça change complètement », « perdu » ...

... Et au mois de mars 2015 : « excellent », « fier », « agréable », « enrichissant », « satisfait », « changement », « maturité », « évolution », « intéressant » ...

La rentrée 2014

Notre première semaine au lycée : une semaine d'enfer !

Et bien ! Pour commencer, « THE » première semaine au lycée Jean-Monnet à la Queue-Lez-Yvelines en bac pro vente s'est plutôt bien déroulée, on s'est tout de suite senti à l'aise.

1er jour, mardi 2 septembre

Nous avons commencé à 8h30, les sections générales et professionnelles se sont toutes retrouvées devant le lycée. Nous devions trouver notre classe sur une liste affichée devant le lycée et rejoindre notre professeur principal. Toutes les sections professionnelles étaient dans le réfectoire. Il y avait également Madame la Proviseure, la Proviseure-Adjointe, la CPE, la Chef de Travaux, les professeurs, pour nous expliquer comment allait se dérouler notre année au lycée. Ensuite, nous avons visité le lycée avant d'aller dans une salle de classe avec notre professeur principale. Dans la classe, certaines personnes avaient l'air détendu tandis que d'autres étaient plutôt stressées ... Pendant ces deux heures nous nous sommes présentés chacun notre tour afin de mieux nous connaître, et comme à chaque jour de rentrée nous avons ensuite rempli ces fameux papiers administratifs. A la fin de ces deux heures, nous sommes allés manger ... pour les uns, à la « Grigno » ... pour d'autres à la cantine ... et pour d'autres encore, les plus chanceux, au " Mc Do " ! Pour

terminer cette riche journée, l'après-midi, nous sommes allés en compagnie de notre professeure principale, participer à différentes activités sportives (escalade, volley, badminton et football).

2ème jour, jeudi 4 septembre

Il y avait tous les lycéens ! On pouvait donc vraiment se dire que nous étions de vrais lycéens dans un lycée !!! Nous sommes tous allés à un entretien personnalisé de 15 minutes environ ... les 15 minutes les plus longues de notre vie ... Certains ont eu un professeur face à eux et d'autres ont eu la chance, le bonheur, d'en avoir deux. Tous étaient très gentils, ils nous ont tous mis à l'aise dès notre arrivée ... la bonne humeur était au rendez-vous !

3ème jour, vendredi 5 septembre

Toutes les classes étaient réunies, mais nous avions encore tous la tête en vacances, pourtant nous avons commencé notre première journée de cours en suivant notre emploi du temps. Nous avons découvert les professeurs d'Art Appliqué, de Français et de PSE, c'était une journée presque normale ... avec de nouvelles connaissances, des nouvelles règles.

Une semaine plus tard, mardi 9 septembre

Nous avons participé à une sortie avec les classes de commerce et d'accueil. Nous sommes partis du lycée vers 9h30 pour aller à Montfort L'Amaury à pied et nous sommes arrivés une heure après notre départ du lycée. Nous avons visité un cimetière qui est classé monument historique et nous avons fait un jeu. Nous devions être en équipe et retrouver tous les monuments historiques. Nous nous sommes ensuite tous retrouvés à l'Eglise pour pique-niquer dans le parc. Ensuite, on s'est détendu ... La journée s'était terminée pour nous à 15h30.

« Pour nous sentir plus grands »

Notre ressenti quand nous sommes rentrés dans le lycée était assez inquiétant, on se posait beaucoup de questions : « Comment ça va être d'être dans la cour des grands ? », « Comment ça va se dérouler ? » Et puis, la semaine est passée tellement vite et tellement bien que nous étions presque pressés de retourner au lycée pour voir de nouvelles connaissances, voir d'autres personnes, d'autres personnalités et pour nous sentir plus grands ! Enfin !

Amandine, Tanguy, Brian et Marion

Mots mêlés (Enzo, Sébastien, Nathan, Hugo et Philippe)

D	A	M	Q	V	B	S	X	T	R	H	P	W	C	B	L	L	V	Z	F	D	S	N	K	M	E
F	K	N	I	S	A	G	A	M	A	R	C	H	A	N	D	I	S	E	M	P	L	O	Y	E	R
B	I	A	F	A	Z	S	C	B	X	A	L	E	B	Y	J	V	G	V	N	G	T	A	D	J	U
V	T	S	R	L	I	A	C	O	V	Y	I	R	S	Z	D	R	E	U	O	D	B	N	M	P	O
S	E	T	E	A	O	P	U	U	T	O	E	G	A	S	E	A	R	P	Y	J	E	S	E	F	T
J	N	Y	M	I	L	U	E	T	K	N	N	F	E	F	L	I	T	A	L	Y	I	U	U	N	B
G	B	U	B	R	M	T	I	I	O	U	T	D	T	U	O	S	U	E	N	E	R	I	R	P	A
L	V	O	C	E	D	D	L	Q	R	I	B	U	L	P	R	O	D	U	I	T	B	D	C	T	J
P	X	M	Y	V	R	C	B	U	E	A	H	P	I	P	U	N	L	C	M	U	C	T	V	Q	P
C	A	I	S	S	I	E	R	E	M	S	B	X	Y	Q	E	R	M	V	A	L	W	L	N	B	E
A	Q	E	P	R	L	S	T	K	S	C	V	A	R	K	S	F	B	H	K	H	Q	M	O	R	A

Liste de mots à trouver:

Magasin/Salaire/Accueil/Client/Marchandise/Livraison/Vendeur/Employé/Rayon/Boutique/ Produit/Caissière



Qu'est-ce que la vente ?

FAIRE LA DIFFERENCE ENTRE VENTE ET COMMERCE

Le bac pro Vente forme les étudiants à la vente en tant qu'attaché commercial, salarié d'une entreprise. Ils devront maîtriser la négociation, en effet, la plupart du temps, le client se déplace vers le commercial.

Le bac pro Commerce, lui, forme des étudiants à la vente en boutique. Il se déplace pour aller à la rencontre du client. Ainsi, il peut très bien travailler en boutique ou virtuellement (e-commerce), il s'occupe de l'approvisionnement, des conseils aux clients, et de la gestion commerciale.

Robin et Thibault

LA FORMATION EN BACCALAUREAT PROFESSIONNEL VENTE

1. Accéder à ma formation : Ce bac professionnel se prépare en trois ans après la classe de troisième. Les élèves titulaires de certains CAP (certificat d'aptitude professionnel) du même secteur peuvent également le préparer en deux ans sous certaines conditions.

2. Poursuivre mes études : Le bac professionnel a pour premier objectif une insertion professionnelle, mais avec un très bon dossier, ou une mention à l'examen, une poursuite d'étude est envisageable en BTS (brevet de technicien supérieur).

3. Envisager des débouchés professionnels : Le titulaire de ce diplôme travaille généralement comme attaché commercial, salarié d'une entreprise avec un statut de VRP (vendeur représentant et placier). Après quelques années d'expérience, il peut évoluer vers des postes de responsable d'équipe de vente. Il peut aussi devenir représentant multiscarte ou agent commercial. Il travaille alors pour plusieurs entreprises, et il est rémunéré à la commission.

Olivia et Julie

La section européenne

Je me suis inscrit à l'anglais euro en début d'année, c'est vraiment quelque chose de super à essayer ! En allant à ces cours deux fois par semaine, mon vocabulaire s'est amélioré en anglais. Mais ce qui est encore mieux, c'est qu'il y a des voyages de prévu, par exemple je partirai cette année à Canterbury en Angleterre avec toute la classe européenne. De plus, nous avons le droit d'effectuer en première un mois de stage en entreprise à l'étranger.

Benjamin



En avant vers le BTS !

Rencontre avec Léa, Clément, Ludovic, Estelle et Vincent (anciens élèves de Bac pro Vente)

- Quelle était votre impression quand vous êtes arrivés, en seconde professionnelle ?

Nous avons découvert un nouvel environnement, et nous ne savions pas vraiment à quoi nous attendre. Le lycée fait grandir. C'est aussi un nouveau départ, les "erreurs" du collège ou les réputations ne nous

suivent pas au lycée et c'est bon pour tout le monde, c'est quelque chose de vraiment positif. De plus, on rencontre de nouvelles personnes, de nouveaux élèves et de nouveaux professeurs, donc c'est une sorte de cadeau pour tout recommencer à zéro.

- Quelle était l'impression des élèves du lycée général sur vous quand vous étiez en seconde professionnelle ?

Ils nous prenaient de haut, car ils se disent que les « Pro » sont des assistés, ou parce que nos matières sont plus faciles que les leurs, alors que c'est faux, nos matières sont différentes. Si on leur demandait de vendre un produit, de s'occuper d'un suivi de prospection ... je doute qu'ils s'en sortent mieux qu'un élève de seconde vente. C'est un peu énervant de se savoir méprisé par les généraux, mais il faut savoir ignorer les propos des autres et montrer qu'on ne se sent pas atteint.

- Quand vous étiez en 3^{ème}, désiriez-vous aller en seconde professionnelle ?

Certains d'entre nous oui (Vincent, Ludovic, Léa), d'autres non (Clément « j'aurais préféré aller en seconde générale mais mes anciens professeurs ne me l'ont pas conseillé, mais ça a été un mal pour un bien parce qu'aujourd'hui j'ai eu mon bac avec mention et je suis en BTS ! »)

- Quelle filière professionnelle conseilleriez-vous aux élèves de 3^{ème} ?

La section professionnelle vente ! Nous plaisantons un petit peu mais pas tant que ça ... il faut aller dans une section qui nous convient, où l'on sait que l'on sera à notre place et là où on pourra évoluer et grandir, en apprenant des choses qui nous plaisent et qui nous seront utiles. Après il faut savoir qu'en Pro on a la chance (nous dirions même l'avantage) d'avoir des professeurs qui nous aident bien plus dans notre travail. Enfin c'est juste magnifique ! Sans compter que les professeurs sont bien plus qu'à la hauteur ! Donc en général ou en pro, peu importe tant que vous êtes sûr de vous.

- Le passage entre le Bac Pro et le BTS a-t-il été compliqué ?

On retrouve des matières qui ressemblent à celles que l'on a en professionnelle vente, mais après un mois de cours on sait que l'on ne peut pas être bon partout, car il y a des nouvelles matières comme le droit ou le management, donc il faut inévitablement travailler chez soi et écouter en cours, plus qu'avant. Ce sont bien des "études supérieures" !

- Quels sont vos projets professionnels après le BTS ?

De nombreuses portes sont ouvertes, car lors des stages nous nous sommes fait de nombreux contacts, alors peut être irons-nous frapper à la porte de nos anciens responsables de stage ...

Clémence et Amandine

Nos semaines en stage

« J'ai réalisé mon stage à BONOBO qui est une marque de vêtements pour hommes et femmes au centre commercial Grand Plaisir. Lors de mon stage, j'ai appris beaucoup de choses : le fonctionnement de la boutique, la réception des colis, plier correctement les jeans, faire les vitrines, placer correctement les mannequins selon le descriptif envoyé par le siège, apprendre comment être à la caisse et encaisser sans délaisser le client, faire plusieurs choses à la fois, étiqueter les vêtements, car c'était le moment des soldes. En ce qui concerne l'accueil du client, il faut essayer de dire bonjour à tous ceux qui rentrent dans la boutique et ne pas hésiter à aller les voir et les conseiller. **J'ai adoré ce stage** et conseiller les clients. L'ambiance était aussi très bonne et ils ont surtout été patients avec moi, ce qui m'a aidé à prendre confiance en moi. Je ne me vois pas faire ça toute ma vie mais je suis tout de même impatient d'y retourner au prochain stage car je le refais au même endroit puisque maintenant je connais bien l'équipe, les rayons et la clientèle. » **Guillaume**

« Mon stage a été réalisé chez Etam à Vélizy II avec pour tutrices la responsable adjointe et la responsable. J'ai effectué différentes tâches : trier les vêtements en réserve (nouvelle et ancienne collections), trier les vêtements soldés (les biper, les

étiqueter...), accueillir les clients (les conseiller etc...), ranger les rayons, aider en cabine d'essayage (ventiler), faire un peu de ménage. Pendant ce stage **j'ai acquis plusieurs compétences comme le contact avec les clients, le rangement, savoir s'exprimer** devant beaucoup de client et faire des offres de réduction. Mon stage a été bénéfique aussi car mon équipe m'a beaucoup aidée. Ils m'ont donné beaucoup de conseils qui m'ont été très utiles. Je comptais sur ce stage pour voir la différence entre le commerce et la vente et je pense rester en vente. »

Marroussia

« J'ai fait mon stage à Saint-Quentin dans la boutique Adidas. J'ai commencé par étiqueter pendant deux jours puis par la suite j'ai commencé à découvrir le monde du travail, dur et strict. Au début des soldes, le boulot était intense mais cela m'a obligé à être plus rapide et précis et j'ai découvert la relation client-vendeur. Un jour, mon tuteur m'a laissé carte blanche : j'ai rangé la réserve, j'ai vendu et j'ai adoré faire ça ! Mon tuteur a voulu me parler... j'ai un peu paniqué mais il m'a dit que j'avais été élu meilleur vendeur (j'avais vendu 5000 euros de marchandises). Pendant ce stage, j'ai appris à vendre. Nous sommes dans une filière qui demande de la rigueur et j'ai essayé de la représenter. Depuis que je suis arrivé au

lycée, j'ai découvert des gens qui sont là pour nous aider et pendant mon stage j'ai retrouvé ces petites choses que j'apprécie chez les profs. **Je n'ai plus honte de ma filière et j'en suis fier.** Mon stage m'a permis de gagner en maturité et j'ai compris beaucoup de choses encore un peu en fouillis dans ma tête. Je pense que ces trois années qui arrivent vont sûrement être les meilleures de ma vie. » **Rémy**

« FOOT LOCKER : Pendant mes trois semaines de stages j'ai effectué plusieurs tâches en autonomie comme par exemple le réassort du magasin, l'étiquetage des produits, l'installation des antivols sur les produits et le ménage. J'ai aussi effectué des tâches avec l'aide de mon tuteur comme par exemple la vérification des livraisons, l'étiquetage des livraisons et le réapprovisionnement de la réserve. Cependant la tâche la plus importante était d'être vendeur et de renseigner les clients. **Ces trois semaines de stage m'ont apporté beaucoup de choses, elles m'ont appris à être responsable,** à savoir rester calme face aux propos désobligeants des clients et aux remarques parfois abusives de mes supérieurs. Cette expérience intéressante m'a appris à découvrir l'environnement professionnel. »

Tanguy

Les blagues de William : (même lui ne les comprend pas !)



« Comment appelle-t-on 5000 commerciaux, morts au fond de la mer ?
- Un bon début. »

« Comment distinguer un commercial écabouillé sur la route, d'un coyote écabouillé sur la route ?
- La dépouille du coyote est précédée de marques de freinage ... »

L'équipe de rédaction



Marroussia, Marion, Benjamin, Rémy, Hugo, Robin, Philippe, Clémence, Thibault, Amandine, Axel, Brian, Marine, Sébastien, Olivia, Tanguy, Amandine, Enzo, Guillaume, Nathan, William, Julie, Morgan et Chloé.
(2PVE 2014-2015)

Un grand merci à toutes celles et à tous ceux qui ont rendu possible ce projet !!!